

لتفعيل خاصية بيع وصفات التأمين

من تطبيق

Contacts

جهات الاتصال ننشئ بطاقة جديدة لتعريف شركات التأمين, ونملئ المعلومات المطلوبة مثل (الاسم, تحديد النوع)

ثم نفعّل خيار شركة تأمين

ومن تبويب ,

Health Care Insurance

(ثم نحدد نسبة خصم الشركة

ثم نعرف مرضى التأمين, أي ننشئ بطاقة اتصال جديدة له مع التتويه إلى أنه يمكننا إجراء هذه الخطوة من داخل نقطة البيع

نملئ أيضا المعلومات المطلوبة مثل (الاسم, النوع , ومن تبويب

Health Care Insurance

نفعّل خيار تابع للتأمين, ندخل رقم ملف المريض, نحدد شركة التأمين التابع لها المريض, و ندخل نسبة تحمل المريض من الأدوية المحلية في خانة

Generic%

ثم نفعّل خانة

Is Brand

ونحدد نسبة تحمل المريض من الأدوية المستوردة في خانة

Brand%

و في هذ الحالة حالة وجود تصنيفات للمنتجات مثل

Brand or Generic

يتم تصنيف كل منتج من داخل بطاقة المنتج الخاصة به من تبويب

Sales

داخل حقل Insurance Product Type

فرضا سنعتبر دواء نيكسيوم براند, و دواء فيفادول جينيريك و في حالة ترك التصنيف فارغا... سيعتبره النظام جينيريك

بالانتقال إلى نقطة البيع لبيع الوصفة... نضع المنتجات المراد شراؤها من قبل مريض التأمين بالسلة, و من أيقونة

Customer,

نختار المريض ,نتأكد من معلومات تأمينه الصحي ثم نضغط على

Set Customer

بعد ذلك نفعّل أيقونة

Activate Insurance

لتظهر قيمة الخصم المقتطعة لشركة التأمين والتي تم تحديدها مسبقا

و بعد الضغط على

Payment

تحت طريقة الدفع المفعلة تلقائيا

Insurance Account

ستظهر القيمة التي ستدفعها شركة التأمين من إجمالي قيمة هذا الأوردر

((بالتأكيد مع الأخذ بعين الاعتبار تصنيف المنتج و نسبة تحمل كل من المريض و شركة التأمين من كل نوع))

و عند اختيار طريقة دفع المريض إما كاش أو شبكة ستظهر القيمة التي سيدفعها المريض من إجمالي قيمة الأوردر

ثم ننهي بالضغط على

Validate

يمكنكم أيضا طباعة تقرير المطالبة من تطبيق المحاسبة, لائحة التقارير ثم تحديد الفترة من إلى و اختيار شركة التأمين المراد طباعة التقرير لها, حيث يمكن تحميله على شكل

PDF

أو

EXCEL.